

Die Erfolgsgeschichte eines stets marktorientierten Betriebs

Erfolgreich als Spezialist

1904 als Wagnerei gegründet, 1976 als Schreinerei weitergeführt, seit 1998 als Wintergartenspezialist tätig - stete Marktanpassung prägt den Erfolg der Schreinerei Brack. Der Spezialisierungsprozess erforderte weitreichende Änderungen in Planung, Abwicklung und Organisation - auch eine PinnCalc-Erfolgsgeschichte.

Nach dem Studium arbeitete sich Matthias Brack, der Urenkel des Gründers und heutige Geschäftsführer, in den noch väterlichen Betrieb ein, in dem er jetzt, vier Jahre später, mit dreizehn Mitarbeitern rund sechzig Wintergärten pro Jahr plant, baut und montiert, im Büro unterstützt von drei Mitarbeitern und PinnCalc-Software.



Matthias Brack, Geschäftsführer:
"PinnCalc-Software ist ein Werkzeug, das für jeden Betrieb passt!"

Der Spezialisierungsprozess

Den Wandel zum Spezialisten stieß vor zehn Jahren eine Verwandte an. Sie wollte einen Wintergarten und kannte sich nicht aus. So vergab sie den Auftrag lieber in der Familie - an die Schreinerei Brack. Der Bau dieses Wintergartens lieferte die schnelle Einsicht: Bei aller Individualität wiederholt sich das Grundsätzliche. Aufträge in diesem Bereich häuften sich und Möbel verloren weitgehend an Bedeutung. Entsprechend passte sich das Team an, denn Wintergartenkunden wollen meist alles aus einer Hand. Dazu braucht es neben Schreibern z. B. Bautechniker. Weiterhin musste sich die Schreinerei anders präsentieren, denn Wintergärten sind ein reines Neukundengeschäft: Werbung in Zeitung und Internet, ergänzt um regionale Radio- und Fernsehspots sowie Messen bilden den erfolgreichen Marketingmix, der dafür sorgt, dass die ganzjährige Auslastung sicher ist.

Wandlungsfähige Software

Durch die Spezialisierung stieß im Büro die DOS-Software bald an ihre Grenzen. Ein Programm für alles - kaufmännisch und kalkulatorisch, das flexibel genug ist für Aufträge, die nicht zum klassischen Repertoire einer Schreinerei gehören - musste her. Fündig wurde die Familie 2001 bei PinnCalc. Die Durchgängigkeit Corporas von Kalkulation über Angebot bis Rechnung überzeugte, die Auftragsbearbeitung wird mittlerweile an fünf Arbeitsplätzen genutzt. Rückblickend bewertet der Unternehmer: "Eine gute Entscheidung, die Software funktioniert."

Leichte Bedienung

Vorrangig auch, weil Corpora sich genau anpasste. Die Einführung begleitete ein PinnCalc-Mitarbeiter, der gleich die ersten variablen Stücklisten programmierte. Diese erweiterte der Schreinermeister bis heute zu umfassenden Kalkulationen mit Wenn-Dann-Abfragen, die neben den Wintergärten auch Überdachungen und Insektengitter abdecken. Bei letzteren erscheint z. B. zur Kalkulation ein Dialog, der jede denkbare Ausführung präzise abfragt: Vom Modell über die Farbgebung, verschiedene Spannungen bis hin zu Öffnungsrichtungen. Für alles, was viele Preise und viele Daten braucht, liefern Stücklisten mit dem Preis gleich die richtigen beschreibenden Texte für Angebot, Bestellung, Fertigungslisten, Rechnung, sogar die Montageanweisung.

Für mehr Aufträge

So ist für stets vollständige Kalkulationen gesorgt, ohne dass lange überlegt werden muss oder etwas vergessen werden kann. Das ist wichtig bei der klaren Arbeitsteilung. Ein Mitarbeiter kümmert sich von Angebot bis zur Montage um Überdachungen, ein weiterer hat die Werkstattleitung für den Wintergartenbau, damit der Chef Zeit zur Auftragsgewinnung hat. "Wenn mehrere Leute an einer Sache arbeiten, muss die Organisation stehen" erklärt er seine Strategie und weiter "wir arbeiten mehr oder weniger papierlos, alles ist in PinnCalc-Software hinterlegt, das

Wälzen von Katalogen oder Ordnern spare ich mir."

Schneller in der Fertigung

Kommt der Auftrag in die Werkstatt, stehen alle Informationen für die Fertigung bis zur Maschine und Montage beim Kunden zur Verfügung, so dass jeder Bescheid weiß. Herr Brack beschreibt die Auswirkungen für sein Unternehmen so: "Mit der PinnCalc-Software änderten sich die Abläufe nicht, aber durch die Nachvollziehbarkeit reduzierte sich die Fehlerquote überall."

Planung und Kontrolle

Zielplanung und -kontrolle sind wesentliche Komponenten seines Erfolges, auch in Sachen bestmögliche Softwarenutzung. Mit Vehemenz sorgt der studierte Betriebswirt für optimalen Einsatz, denn "gute Software braucht Mitarbeiter, die sie einsetzen. In den letzten Jahren wurde die PinnCalc-Software immer besser, mit den Updates kommen regelmäßig tolle Sachen für uns."

"Werkzeug für jeden Betrieb!"

Für sein Unternehmen und sich als Chef findet Matthias Brack: "PinnCalc-Software ist ein wichtiges Werkzeug, das für jeden Betrieb passt. Wie intensiv sie genutzt wird, muss jeder für sich entscheiden. Mir persönlich bringen die Stücklisten die meisten Vorteile." ■



Der Betrieb in Altusried bei Nacht

PinnCalc GmbH
24340 Eckernförde
Tel.: 0800/63551141
www.PinnCalc.de

Brack Wintergarten
GmbH & CO. KG
87452 Altusried
Tel.: 08373/92724
www.schreinerei-brack.de

Software für
Bessermacher:
Top-Organisation!
Jetzt einsteigen
Kostenlose Demo

pinncalc
die konstruktive Verbindung

www.PinnCalc.de 0800 63 55 11 41